



Filiera logistica e finanza digitale: accordo tra il consorzio SUPERTRUCK e WORKINVOICE

Accordo tra il consorzio SuperTruck e la fintech Workinvoice per fornire soluzioni finanziarie digitali alle imprese del settore pneumatici

In un contesto instabile determinato dalla crisi energetica internazionale, SuperTruck e Workinvoice mettono a disposizione delle imprese della filiera soluzioni finanziarie innovative per ottimizzare il ciclo incassi-pagamenti

Attraverso Workinvoice le imprese del Consorzio e della rete SuperTruck avranno un canale privilegiato per cedere i propri crediti commerciali anticipandone l'incasso in tempi rapidi e completamente online

Milano, 21 giugno 2022 - **Workinvoice**, la fintech di servizi a valore aggiunto per le imprese e pioniera nello scambio di crediti commerciali, e **SuperTruck**, il primo consorzio di rivenditori indipendenti interamente dedicato al settore Truck & Bus, il cui socio promotore è **Prometeon Tyre Group**, hanno **siglato un accordo** che permetterà ai rivenditori affiliati al network SuperTruck di avvalersi delle **migliori soluzioni digitali per finanziare il proprio circolante**.

Il servizio di **invoice trading** al quale hanno accesso le aziende della rete SuperTruck, attraverso la piattaforma di Workinvoice, consentirà loro di **liberare liquidità**, rendendo più veloce l'incasso delle fatture e **proteggendole** così **dal rischio dei ritardi di pagamento**. Tramite Workinvoice infatti le imprese possono cedere i crediti commerciali con importi compresi tra i 10.000 e i 500.000 euro a **investitori istituzionali**, in maniera totalmente digitale, in pochi giorni. In questo modo potranno **ridurre fino a 150 giorni i tempi di incasso** delle fatture rispetto alla scadenza originale, diminuendo l'esposizione commerciale verso il cliente.

In un contesto delicato che spinge sempre più le imprese a non restare indietro sulla gestione del proprio capitale circolante, l'accordo consente di fornire uno strumento in più a tutti per la cessione dei crediti commerciali.

*“Crediamo molto in questa collaborazione e nella necessità di portare liquidità alle imprese in una fase così delicata dell'economia, specialmente per quei settori che maggiormente vengono colpiti dalla crisi energetica - commenta **Matteo Tarroni**,*

CEO e co-founder di Workinvoice. - *Inoltre, l'accordo con un player importante come SuperTruck, il cui socio promotore è Prometeon Tyre Group, ci rende molto orgogliosi, perché è un'ulteriore conferma del valore dell'invoice trading, che sempre più si afferma come un asso nella manica delle filiere produttive italiane. Quello dei crediti commerciali è un mercato in continua espansione: basti pensare che solo attraverso la nostra piattaforma abbiamo già intermediato fatture per circa 500 milioni di euro.*

*“Una nuova opportunità per ampliare il già ricco ventaglio di servizi offerto e che permette a chi crede in noi di far crescere il proprio business in tutte le dimensioni - commenta **Andrea Bottini, consigliere delegato del Consorzio SuperTruck.** - In uno scenario economico caratterizzato da ben noti fattori di incertezza globali e macroeconomici, Workinvoice rappresenta la soluzione ideale per aumentare la propria disponibilità di cassa senza richiedere nuovi finanziamenti per le aziende aderenti al Consorzio SuperTruck. Ciò che ci guida è lo spirito della partnership, della creazione di valore attraverso la costante ricerca di soluzioni che vadano incontro alle esigenze dei nostri clienti.”*